

intra\$ales:car die starke Lösung für ihr Fahrzeugmanagement

Vereinigen Sie sämtliche Abläufe Ihrer Fahrzeugdistribution in einem einzigen System!
intra\$ales:car, die Komplettlösung für Ihre Neufahrzeugdistribution bringt Ihnen eine ungeahnte Effizienz in der Auftragsabwicklung und Ihrer Verwaltung in einer einzigen internetbasierten Anwendung.

Was ist *intra\$ales:car*?

intra\$ales:car bietet Ihnen die komplette Verwaltung und Abwicklung Ihres Neuwagengeschäftes. Von der Bestellung im Werk über den externen Logistiker, die Zuordnung zu Ihren Filialen, Reservierungen bzw. Verkauf an Kunden und die anschließende Endabwicklung im Haus haben Sie durch *intra\$ales:car* den kompletten „Lebenslauf“ eines Fahrzeugs ständig präsent und können durch intelligente Controllingfunktionen z.B. schnell Fahrzeuge mit hohen Standklassen entlarven, Ihren besten Verkäufer ehren oder den aktuellen Fahrzeugbestand in jeder Filiale einsehen. Ein hierarchisches Rollenmodell erlaubt eine feinstufige Vergabe von Rechten an z.B. Verkaufsbüros und externe Dienstleister. Die bisherige Fahrzeugverwaltung unserer Kunden, die jetzt *intra\$ales:car* einsetzen, war mehr oder weniger unstrukturiert bzw. zeigte das Ergebnis einer jahrelang „gewachsenen Struktur“. Viele verschiedene Systeme, inklusive Faxlisten und umständlicher Excel-Tabellen, mussten vereint werden, Mehrfacheingaben derselben Daten waren die Regel und dass ein Fahrzeug am selben Tag mangels aktuellen Wissens zweimal verkauft wurde, war auch nicht selten. Das Telefon war das am meisten bemühte Werkzeug der Verkäufer, um zu erfahren, ob ein Fahrzeug für eine Probefahrt zur Verfügung steht oder ob es für ein Modell noch spezielle Verkaufsprämien gibt.

intra\$ales:car wurde gemeinsam mit Experten der Automobilbranche und den direkten Nutzern des Systems entwickelt, um die oben genannten Probleme zu beheben und die internen Abläufe sowie die Kommunikation erheblich zu verbessern. Zudem wurden noch viele weitere nützliche Funktionen etabliert, die die Effizienz im Tagesgeschäft enorm erhöhen und eine breite Möglichkeit an Auswertungen ermöglichen,

intra\$ales:car vereint alle bisher getrennt voneinander genutzten Systeme und Abläufe und gestaltet somit das Tagesgeschäft wesentlich effizienter und effektiver als bisher. Ihre Verkäufer können ihren Kunden durch schnelle Zugriffe und gezielte Informationsaufbereitung einen ganz neuen Service bieten und sich somit vom Wettbewerber abheben. Die internen Kommunikationsabläufe werden verbessert und jeder Mitarbeiter ist ständig auf dem neuesten Stand. Die Controllingfunktionen ermöglichen eine gezielte Auswertung aller Vorgänge und eine konkrete Bestands- und Verkaufsanalyse bietet die Möglichkeit, gezielte Maßnahmen zu ergreifen und spezielle Verkaufsaktionen zu planen.

Was kann *intra\$ales:car*?

Für Verkäufer:

Verkäufer können sich ständig den aktuellen Bestand aller am Lager befindlichen Fahrzeuge ansehen und dabei nach den jeweiligen Standorten (Hauptlager, Filiale, etc.) filtern.

Die Modell- und Ausstattungswünsche der Kunden werden direkt während des Kundengesprächs in die Suchmaske des Systems eingegeben und es werden alle zu den Kriterien passenden Fahrzeuge angezeigt. Die Anzeige der Fahrzeuge ist unterteilt in eine Schnell- sowie eine Detailansicht mit allen Fahrzeuginformationen (inklusive Ausstattungsmerkmalen und Zusatzausstattung).

Hat sich der Kunde für ein Fahrzeug entschieden oder möchte er eine Probefahrt vereinbaren, kann der Verkäufer direkt das gewünschte Fahrzeug im System reservieren. Anderen Verkäufern wird dieses

Fahrzeug dann mit dem entsprechend gewählten Zeitraum als reserviert angezeigt, es sind jedoch direkte Anschlussreservierungen möglich.

Möchte der Kunde das Fahrzeug kaufen, wird es vom Verkäufer als „verkauft“ markiert und die Disposition kann sofort die entsprechenden Schritte einleiten (siehe: „Für die Disposition“).

Auf einen Blick:

- Aktueller Überblick über alle verfügbaren Fahrzeuge
- Komfortable Suchfunktionen zur direkten Umsetzung der Kundenwünsche
- Reservierung und Verkaufsmeldung direkt über das System
- Überblick über aktuelle Prämiensprogramme bei jedem Fahrzeug
- Keine telefonischen Rückfragen in der Disposition notwendig
- Schnelle, sichere und kompetente Bearbeitung der Kundenanfragen

Für die Disposition:

Die Fahrzeugdispo hat den kompletten Zyklus aller Fahrzeuge ständig im Blick.

Alle Fahrzeuge werden manuell oder mittels komfortabler Importfunktion aus anderen Systemen in *intraSales:car* übertragen. Ab sofort wird nur noch dieses eine Programm benötigt, um alle Vorgänge, Kontrollen und Anfragen rund um den Fahrzeugverkauf abzuwickeln.

Die Distribution kann die Ausstattungsmerkmale, Preise, Prämien etc. für jedes Fahrzeug festsetzen, es für den Verkauf freigeben oder sperren, mittels Filter die Standtage aller Fahrzeuge oder Modelle einsehen, die Werksrechnungen verwalten und unbegrenzt Reservierungen vornehmen.

Wurde ein Fahrzeug durch einen Verkäufer als „verkauft“ gemeldet, muss die Dispo diesen Verkauf bestätigen und kann dann die weiteren Schritte einleiten.

Die Zuordnung der Fahrzeuge zu eigenen Filialen oder fremden Händlern ist ebenso möglich wie die Einbindung externer Zwischenhändler in das System.

Die komfortable Benutzerverwaltung ermöglicht es, für jeden Nutzer bestimmte Rechte festzulegen (Siehe „Benutzerverwaltung und Rechtevergabe“)

Über die umfangreiche Filterfunktion lassen sich alle wichtigen Daten schnell abfragen und sortieren, z.B. Art und Anzahl der Fahrzeuge in jeder Filiale, die verschiedenen Standklassen, Abfrage nach Verkaufsdatum, Kennzeichen oder Ausstattung, etc.

Auf einen Blick:

- Ständige, aktuelle Übersicht
- Koordination sämtlicher Fahrzeugbewegungen in einem einzigen System
- Direkte Kommunikation mit der Verkäuferebene
- Leistungsstarke Filterfunktionen für detaillierte Auswertungen und Berichte
- Archiv und Kontrolle über alle Verkaufstätigkeiten

Für die Geschäftsführung:

intra\$ales:car bietet gibt Ihnen die Gewissheit, ein System zu nutzen, dass Ihre bisherigen Prozesse und Abläufe wesentlich beschleunigt, die Kommunikation zwischen den Abteilungen verbessert und eine effizientere und kostengünstigere Abwicklung der Prozesse gewährleistet.

Außerdem sind Sie durch *Intra\$ales:car* ständig über die aktuellen Fahrzeugbestand in Ihrem Unternehmen informiert, egal, wo Sie sich aufhalten.

Die Controllingfunktionen ermöglichen Ihnen neben den Fahrzeuginformationen zudem die Auswertung nach Standtagen, gut oder schlecht laufenden Modellen oder Sonderaktionen und einen Überblick über die Leistungen jedes einzelnen Verkäufers. Das System protokolliert sämtliche Zugriffe der Benutzer und informiert Sie über die jeweiligen Aktionen eines jeden Verkäufers.

Auf einen Blick:

- Zukunftssicheres, webbasiertes System, dass Ihre internen Abläufe beschleunigt und effizienter gestaltet
- Ständige aktuelle Informationen über das gesamte Fahrzeugmanagement und deren Benutzer
- Absolut flexibel einsetzbar, angepasst auf Ihre Bedürfnisse und ständig erweiterbar
- Nur ein einziges System statt vieler Programme und Listen
- Ständig aktuelle Darstellung der Fahrzeuge auf Ihrer Internetpräsenz

Wie funktioniert *intra\$ales:car*?

intra\$ales:car basiert auf einer einzigen, internetbasierten Plattform, die alle Funktionen, Bereiche und Auswertungsmodule vereint.

Auf diese Plattform können sämtliche Mitarbeiter Ihres Unternehmens, die mit der Fahrzeugdistribution befasst sind, zugreifen. Verschiedene, passwortgeschützte Berechtigungsebene stellen dabei sicher, dass nur die jeweils gewünschten Rechte und Funktionen zugeordnet werden. Die Verkäufer, die Mitarbeiter der Disposition, die Geschäftsführung, alle Ebenen haben verschiedene Zugangsberechtigungen und bewegen sich dennoch auf derselben Plattform.

intra\$ales:car ist webbasiert und nutzt die Vorteile des Internets, um eine vollkommen flexible Anpassung an Ihre Bedürfnisse zu ermöglichen. Von jedem PC mit Internetanschluss kann, sofern entsprechende Berechtigungen vorliegen, auf das System zugegriffen werden. Die Installation von neuer Hard- oder Software entfällt, auch fallen keine Lizenzgebühren für die Einzel- oder Mehrplatznutzung an.

Diese Lösung ermöglicht die völlig problemlose Integration sämtlicher Filialen, Partneragenturen und Zwischenhändler und ist jederzeit erweiterbar.

Es gibt keine Begrenzung in Bezug auf die Anzahl der Benutzer, der Filialen, Fahrzeuge, Verkäufer, etc. *intra\$ales:car* wird speziell für Ihr Unternehmen angepasst und berücksichtigt Ihre ganz spezifischen Strukturen und Wünsche. *intra\$ales:car* ist kein Standardprodukt, an das Sie Ihre Unternehmensabläufe anpassen müssen. *intra\$ales:car* passt sich vollständig Ihren Abläufen an und optimiert diese spürbar.

Die Systemeinrichtung bei Ihnen:

intra\$ales:car wird auf unseren Servern für Sie eingerichtet. Bei Ihnen vor Ort sind keinerlei Hard- oder Softwareeinstellungen notwendig, über jeden PC mit Internetzugang kann sofort passwortgeschützt auf das System zugegriffen werden, Ihre Mitarbeiter sind nach einmaliger Registrierung sofort arbeitsfähig.

Der Support / Unsere Unterstützung:

intra\$ales:car wird exakt auf Ihre Bedürfnisse und Wünsche zugeschnitten, diese besprechen wir persönlich mit Ihnen und Ihren Mitarbeitern.

Nach der Systemanpassung und –einrichtung erhalten alle Beteiligten Personen eine kompetente Einweisung, die sämtliche Möglichkeiten und Funktionen erläutert.

Im laufenden Betrieb stehen wir Ihnen jederzeit für Fragen und Anregungen zur Verfügung, natürlich helfen wir auch bei kleineren Problemen.

Wenn Sie eine Anpassung der Systeme an veränderte Rahmenbedingungen wünschen, können die meisten Anpassungen direkt von Ihnen durchgeführt werden (z.B. das Hinzufügen einer neuen Filiale, das Anlegen und Löschen von Mitarbeitern und deren Rechte, etc.). Bei größeren Umstrukturierungen nehmen wir die Systemanpassung für Sie vor. intra\$ales:car ist so flexibel aufgebaut, dass es jederzeit um fast alle denkbaren Wünsche erweitert werden kann, ohne dass Sie zukünftig ein neues System kaufen müssen. Das nennen wir zukunftssicher!

intra\$ales:car – es lohnt sich!

Sie werden sehr schnell merken, wie sich die internen Abläufe spürbar beschleunigen und die Kommunikation wesentlich reibungsloser abläuft.

Wenn alle Mitarbeiter auf einem gemeinsamen System arbeiten und ständig die aktuellsten Informationen abrufen können, bleibt wesentlich mehr Zeit für die eigentliche Arbeit, nämlich das Verkaufen von Fahrzeugen. Fehl- oder Mehrfacheingaben, fehlende Information und verschiedene PC-Systeme sind Vergangenheit! Das Geschäft läuft ganz einfach reibungsloser und wesentlich effizienter.

Für eine Systemvorführung und die Klärung Ihrer Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung!

Für freuen uns auf Ihre Anfrage:

networkteam
Herr Thorge Larson
Ringstraße 19
24114 Kiel

Telefon: 0431 / 98 65 89-37
Fax: 0431 / 98 65 89-43

E-Mail: larsen@networkteam.com